真实算例 · 数字已脱敏

# 最便宜的那家
# 往往最贵

三家报价摆一起
你比的是单价，赌的是运气

老刘说采购 · 采购比价 01

# 你是不是也这样比价

拿到三家报价单
第一眼先看单价
谁低选谁

不是你不会算
是这三张单子
根本没在同一个口径上

# 第一个坑·含税不含税

A 厂报 8,000 不含税
B 厂报 8,300 含税

你第一反应：A 便宜

试试换算：
8,300 ÷ 1.13 = 7,345

不含税之后
B 比 A 便宜 655 元/吨

# 第二个坑·运费谁承担

报价单上写「出厂价」
运费那一行小字：买方自提

200 元/吨的运费
10 吨就是 2,000 块

够你把价格谈三轮了

很多人比价时
根本没看这一行

# 第三个坑·账期也是钱

账期 60 天 和 现款
差的不是时间
是你占用资金的机会成本

按年化 6% 算
60 天账期 ≈ 让利 1%

很多人比价时
把这 1% 白送了

# 拉平口径，算一次

## A 厂

8,000 不含税

运费 200 / 吨 · 账期 30 天

**81,600**

到岸成本

## B 厂

8,300 含税 → 7,345

送货上门 · 账期 60 天

**72,700**

最低 · 到岸

## C 厂

8,150 不含税

送货上门 · 现款

**81,500**

到岸成本

假设采购 10 吨。序号是算完之后的，和你第一眼的排序不一样。

# 差价是从哪来的

**8,900 元**

A 看着最便宜，实际最贵

B 看着最贵，实际便宜 11%

三个口径，一共藏了将近 9,000 块

这还没算包装、损耗、检测费

# 比价之前先做三件事

一 统一口径

口头问一句

含税吗？含运费吗？账期多少

二 统一数量

按同一个采购量算

别拿 5 吨价比 10 吨价

三 统一算到岸

单价 + 运费 + 税费 − 账期折价

三个统一做完，才有资格比价格

# 单价不是成本

单价是供应商给你的
成本是你自己算出来的

下次比价前
先把三张单子拉到同一个口径

你踩过哪个坑?
评论区说说，我帮你看